

Rubrika: Gospodarstvo

◀ Nazaj

Podjetniki začetniki hvalijo državo

Stane Petavs
vsi članki avtorjaFinance 026/2010
9.2.10 00:01

KAKŠNE IZKUŠNJE Z ISKANJEM SREDSTEV IMAJO PODJETNIKI

OGLAS

Okolju prijazne hiše

SPARKASSE
Drugečna banka

Čeprav je s prijavljanjem na razpise za nepovratna sredstva povezan kup dokumentacije, imajo podjetniki z njimi dobre izkušnje in jih priporočajo. Zelo so zadovoljni tudi s podporo države, ki jo ta ponuja začetnikom, pogrešajo le pravo ponudbo tveganega kapitala.



"Sredstev države za podjetnike začetnike je bilo zadnja leta dovolj, zaostajamo le pri tveganem kapitalu," podjetniško okolje ocenjuje **Matej Zalar** iz Visionecta.

"Razpis slovenskega podjetniškega sklada P2 je na začetku najbolj primeren. Mi smo si iz tega denarja kupili tudi stole, saj nismo imeli ničesar," je na konferenci o semenskem kapitalu in podjetništvu (SKIP 2010) povedal **Saša Jevtič** iz podjetja **Roboti**, c. s. Po njegovi oceni so naši razpisi narejeni zelo dobro, saj merijo vse skupine podjetnikov, medtem ko so evropski razpisi za začetnike prezahtevni. Z njim se je strinjal tudi **Jure Zdravec** iz podjetja **Genetik**. V slovenskih razpisih se namreč hitreje najdejo, medtem ko so evropski preveč splošni.

Ne vijugajte preveč

Med najpomembnejšimi nasveti podjetnikom, ki razmišljajo o prijavi na razpise, je Zdravec omenil, da naj se ideja oziroma projekt ne prilagajata preveč razpisu, ker boste potem pri poročanju o koriščenju sredstev težko vijugali med samim razpisom in dejanskim projektom. Kakšen ovinek je sicer treba malo zgladiti, sicer pa je to ključni nasvet, ga je dopolnil Jevtič.

Zadnje novice

- 09:56 Najcenejšo ponudbo za vodni top oddal AC Sistemi
- 09:20 V Evropi samo pet pocenitev
- 09:20 Najbolj športni narodi[1]
- 09:13 Poljakinja ne želi prepustiti mesta v EIB Antonu Ropu[16]
- 09:00 Največja mesta na svetu

Vse novice

Utrueni in brez volje?

Positivna energija, ki jo nujno potrebujete!

Na fokusu fokus ...

na tržno uspešne izdelke/storitve.

Registracija domene

že za 7,90 EUR + 3 mesece brezplačnega gostovanja!

Guru marketinga

Rene Caryol na SMK!

Kriza do leta 2012???

Preberite napovedi za svetovno in naše gospodarstvo. Bodite prvi!

Oglasi Finance.si

Radar

Kaj je Radar?

Obveščajte me...

O rubrikah:

Gospodarstvo

O omenjenih:

agencija za tehnološki razvoj e-Kreativa Editor Genetik Optab Roboti, c. s.

Potrdi

OGLAS

STENA

Preplezaj steno in osvoji 20.000€

Anketa

Ali se lahko podobni nemiri kot v Grčiji zgodijo tudi v Sloveniji?

- Da
- Ne

Glasuj | Rezultati | Zaključena

Ne iskati velikih razpisov za nepovratna sredstva, saj je težko najti sredstva, ki jih morate založiti, dokler ne prejmete denarja z razpisa, je menil Jure Zadravec. Tudi Matej Zalar iz Visionecta je imel veliko težav pri teh sredstvih, saj mu v slovenskih bankah ni uspelo dobiti posojila. Tako je obema preostalo le še zadolževanje pri sorodnikih in prijateljih. Razpisi so za podjetnika tudi nekakšna motivacija, saj ga poročanje s točnimi terminskimi roki sili k izvajanju projekta, tudi če vmes izgubi nekaj zagnanosti.



"Razpis slovenskega podjetniškega sklada P2 je na začetku najbolj primeren. Mi smo si s tem denarjem kupili celo stole, saj nismo imeli ničesar," pozitivne izkušnje z razpisi opisuje **Saša Jevtić** iz podjetja Roboti, c. s.

Fantastično okolje

Vsa tri podjetja imajo tudi izkušnje z inkubatorjem, in to zelo pozitivna. Med glavnimi prednostmi omenjajo medsebojno pomoč, pretok in dostop do informacij, dobro klimo in možnosti prijave na posebne razpise. Podjetniško okolje za začetnike je fantastično, meni Zadravec. Čeprav je državi v preteklosti marsikaj očital, zdaj tudi Saša Jevtić priznava, da bi bilo brez državnih sredstev zelo težko. Da se je okolje za nova podjetja v zadnjih letih močno izboljšalo, se je strinjal tudi Zalar, sredstev države je bilo dovolj, zaostajamo le pri tveganem kapitalu. Z besedami, da so naši poslovni angeli še daleč od zadovoljive ravni, je glede na svoje izkušnje iz tujine menil tudi Jevtić.

Kako z lastnimi sredstvi

O tveganem kapitalu se sicer veliko govori, a ga je zelo težko dobiti. Tudi če se do njega dokopljete, to še ne pomeni, da ga boš dolgo imel, je povedal **Tomaž Jug** iz družbe **Editor**. Sami so bili leta 2008 že dogovorjeni s poslovnim angelom, a je ta zašel v težave in iz tega ni bilo nič. Kljub temu Jug pravi, da je vredno poskusiti. Svoje nasvete podjetnikom začetnikom, kako lahko poslujejo z lastnimi sredstvi, je strnil takole:

- lotite se dejavnosti, v kateri lahko takoj začnete izdajati račune,
- dobiček namenite za razvoj ideje, ustvarjeni promet pa za pridobitev bančnega posojila,
- prijavljajte se na razpise,
- poskušajte priti v inkubatorje,
- tehnološke parke,
- ustvarite mrežo partnerjev,
- predvsem pa ustvarjajte podjetniško zgodbo, v katero bodo ljudje verjeli.

Z investorjem gre sicer vse skupaj dvakrat hitreje, bolj realna pa je zgoraj omenjena pot, še doda Tomaž Jug.

Dobra večerja

V **Optilabu** jim je lani po besedah **Štefana Furlana** uspelo na razpisu Valor tehnološke agencije (**TIA**), dobre izkušnje pa imajo tudi z investorjem tveganega kapitala. Ta jih je povabil na zelo dobro večerjo, kjer so se tudi dogovorili za naložbo. Z njim so zdaj zelo zadovoljni, saj jim odpira vrata za sklepanje poslov, kar je pomembnejše od samega kapitala. Zelo dober odnos so vzpostavili tudi s TIA, saj se je izkazala z življenjskostjo.

Prijava

Spremljajte vse razpise

Andrej Kure, e-Kreativa, je udeležencem konference svetoval, kako naj se lotijo razpisov, da bodo uspešni. Do sredstev je mogoče tudi na razpisih, za katere tega nikakor ne bi pričakovali. Če se boste na razpise prijavljali samo zato, da dobite sredstva, potem boste zelo težko pisali poročila oziroma poročali o realizaciji projekta, za katerega dobite denar. Zelo dobro je imeti projekte pripravljene na zalogo. Povprečni čas za prijavo je namreč mesec dni, kar je dovolj časa za pripravo dokumentacije, ne pa za sam projekt. Podatki kažejo, da je na razpisu uspešen eden od 12 kandidatov. Pri nas sta za izdajo sklepa o pridobitvi sredstev potrebna dva meseca, kar ni veliko, kajti pri evropskih razpisih v Bruslju je za to potrebno tudi do šest mesecev.